



FUNDAMENTOS DE NEGOCIACIÓN COMERCIAL
14 horas

¿Cuál es el objetivo de esta especialidad formativa?

Definir los principios de comunicación y negociación en procesos de negociación comercial, sus fases y cierre.

¿Cuáles son los contenidos de esta especialidad formativa?

- 1. LA NEGOCIACIÓN COMERCIAL**
- 2. LA COMUNICACIÓN**
- 3. PRINCIPIOS DE LA NEGOCIACIÓN**
- 4. EL PROCESO DE LA NEGOCIACIÓN COMERCIAL**



91 456 08 17 ext.202



michaelmoreno@coloniectm.com



Fundación Estatal
PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO



www.grupocoloniectm.com