



**FUNDAMENTOS DE NEGOCIACIÓN COMERCIAL**  
**14 horas**

**¿Cuál es el objetivo de esta especialidad formativa?**

**Definir los principios de comunicación y negociación en procesos de negociación comercial, sus fases y cierre.**

**¿Cuáles son los contenidos de esta especialidad formativa?**

- 1. LA NEGOCIACIÓN COMERCIAL**
- 2. LA COMUNICACIÓN**
- 3. PRINCIPIOS DE LA NEGOCIACIÓN**
- 4. EL PROCESO DE LA NEGOCIACIÓN COMERCIAL**



91 456 08 17 ext.202



michaelmoreno@coloniectm.com



Fundación Estatal  
PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO



[www.grupocoloniectm.com](http://www.grupocoloniectm.com)